



Компания ПРОКС приглашает Вас посетить выступление на тему:

**“Как затраты перехода на онлайн-кассы (54-ФЗ) превратить в инвестиции для развития Вашего бизнеса. Практика внедрения и получаемые преимущества”**

**Спикер: Пятковский Алексей** (директор Компании ПРОКС) □

**Для кого: Руководители, собственники бизнеса, ИТ-директора, директора по развитию, ИТ-специалисты** □

**Когда: 5 октября, 2017. Четверг 12:45 - 13:20** □

**Где: секция №2 Дирижёры изменений, ИТ-форум 2017, Театр драмы имени В.М.Шукшина** □

**Участие бесплатное**

Для регистрации пройдите по ссылке <http://itforumaltai.ru/2017/visitors/registration/>

**На любые вопросы по выступлению ответит Тарасова Людмила, тел. 8960 944 8821 или на почте [tlm@prox-it.ru](mailto:tlm@prox-it.ru)**

**Из выступления Вы узнаете:**

Как, перейдя на онлайн-кассы, получать точную информацию о продажах, рентабельности торговых точек, размере выручки и других важных показателях для принятия решений.

Какая автоматизация даст Вам точные цифры вместо догадок и приблизительных подсчетов «на глаз».

Какие информационные технологии позволяют иметь «всегда под рукой» в режиме онлайн ответы на следующие вопросы:

-

На сколько выросла или упала выручка. Какой оборот и какую прибыль даёт магазин.

-

Какие товары пользуются большим спросом, а от каких надо отказаться.

-

Как определить, какие виды товаров дают наибольшую прибыль фирме.

-

Как узнать сумму валовой (маржинальной) прибыли не только по товарам, но и в разрезе продавцов, товарных групп, заказов, подразделений и отдельных магазинов.

-

Товары какого поставщика приносят наибольшую прибыль.

-

У кого из поставщиков самые низкие цены на интересующий нас товар.

-

Какие заказы не закрыты и какова по ним сумма долга.

-

Как изменяются остатки денежных средств на счетах и в кассах торговых точек.

-

Какие изменения происходят в составе дебиторской задолженности: общая, просроченная и по срокам долга.

-

Какие изменения происходят в составе кредиторской задолженности: общая, просроченная и по срокам долга.

На выступлении разберём основные (базовые) кейсы автоматизации торговли с онлайн-кассами при помощи облачного ПО и не только.

**Кейс 1: 1С:Розница** - классика жанра. Самая популярная программа для автоматизации розничной торговли.

В программе представлены более 120 аналитических и статистических отчетов по всем автоматизируемым процессам, содержащие абсолютные и относительные показатели, характерные для розничной торговли: выручка, количество чеков в смену, средний чек, коэффициент конвертации посетителей, оценка эффективности маркетинговых акций и др.

**Кейс 2:** Решение для не автоматизированной «малой» розницы, на базе автономного кассового аппарата ШТРИХ-МРАУ-Ф с программами 1С.

**2.1: Касса ШТРИХ-МРАУ-Ф + 1С:УНФ** (для тех кто хочет большего)

"1С:Управление нашей фирмой 8" – эффективный инструмент для развития малого бизнеса.

-

«Монитор руководителя» - быстро и удобно получайте самую важную информацию по основным участкам деятельности предприятия.

-

«Мониторы основных показателей» - своевременно выявляйте точки роста или негативную динамику (14 секций с ключевыми показателями).

-

Будьте в курсе дел с регулярной рассылкой отчета «Состояние компании».

### **2.2: Касса ШТРИХ-МРАУ-Ф + 1С:Касса** (простой учёт для тех, кто вёл учёт в тетради)

Новый продукт *1С:Касса* - облачное приложение для простого товарного учета. Оптимально подходит для тех, кому не нужны навороты и лишний функционал.

**Кейс № 3:** Автоматизация малого бизнеса на базе смарт-терминала ЭВОТОР (ЭВОлюция в ТОРговле)

ЭВОТОР - три в одном: онлайн-касса; кабинет для управления бизнесом; сервисы для разных бизнесов.

В личном кабинете ЭВОТОР Вы сможете отслеживать основные показатели Вашего бизнеса в режиме реального времени. Например, сумма всех продаж, посмотреть кто из ваших кассиров сделал наибольшую выручку и т.п.

Также смарт-терминалы ЭВОТОР легко подключаются к ПО 1С.

-----  
-----

Кроме актуальной информации и возможности задать вопросы, каждый участник получит тематические материалы!

Будем искренне рады Вашему участию!

С уважением и надеждой на дальнейшее сотрудничество, Компания ПРОКС!